

Vinare

Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2006



hoạch đặt ra cho năm 2006 4,9%. Trong đó phí nhận tái bảo hiểm bắt buộc và theo cam kết đạt 458,6 tỷ VND, chiếm 58,7% và phí nhận tái bảo hiểm tự nguyện đạt 322,1 tỷ VND, chiếm 41,3%. Nếu loại trừ nghiệp vụ hàng không (do sự thay đổi chính sách nhượng tái của công ty gốc) thì lượng phí nhận tái bảo hiểm tự nguyện của các nghiệp vụ P&I, Cháy, Xây dựng - Lắp đặt, Dầu khí và một số nghiệp vụ khác tăng 24% so với năm trước.

Để có được nguồn doanh thu này, VINARE đã thực hiện tốt vai trò tư vấn, giúp đỡ, hợp tác với các doanh nghiệp bảo hiểm trên các mặt: cung cấp thông tin, khai thác, thu xếp tái bảo hiểm và giải quyết bồi thường. Đặc biệt là VINARE đã trợ giúp các công ty mới thành lập trong vấn đề tái bảo hiểm với phương châm: tư vấn và hợp tác để xây dựng chương trình tái bảo hiểm đồng bộ và toàn diện, đồng thời nhận 100% trách nhiệm tái bảo hiểm của các công ty này.

Phí nhượng cho thị trường trong nước đạt 198,8 tỷ VND, tăng gần 30% so với năm trước. Điều này thể hiện VINARE đã thực hiện nghiêm chỉnh cam kết về chuyển nhượng tái bảo hiểm cho các cổ đông nhằm tăng lượng phí giữ lại cho thị trường trong

Trước ngưỡng cửa gia nhập Tổ chức thương mại thế giới (WTO), thị trường bảo hiểm Việt Nam năm 2006 trở nên sôi động với sự ra đời của nhiều doanh nghiệp bảo hiểm mới. Doanh thu phí bảo hiểm phi nhân thọ đạt 6.529 tỷ VND, tăng 18,5% so với năm trước.

Kết thúc năm thứ hai hoạt động dưới hình thức công ty cổ phần, Tổng công ty cổ phần Tái bảo hiểm quốc gia Việt Nam đã đạt được những thành tích đáng

khích lệ nhờ sự ủng hộ, giúp đỡ của các Cục, Vụ, Viện thuộc Bộ Tài chính, các công ty bảo hiểm gốc đang hoạt động trên thị trường mà đặc biệt là các cổ đông sáng lập của Tổng công ty cũng như các tổ chức bảo hiểm, tái bảo hiểm trong và ngoài nước.

Kết quả hoạt động kinh doanh

Doanh thu phí nhận tái bảo hiểm đạt 780,7 tỷ VND, vượt kế



Hội thảo về bảo hiểm các công trình thủy điện do VINARE và Swiss re đồng tổ chức

nước. Với điều kiện, điều khoản và hoa hồng tốt hơn so với các hợp đồng chuyển tái ra thị trường nước ngoài và kết quả hợp đồng có lãi, các doanh nghiệp bảo hiểm trong nước đều mong muốn được tăng cường nhận dịch vụ từ VINARE.

Phí giữ lại của Tổng công ty đạt 157,4 tỷ VND, tăng 10,7% so với năm trước.

Doanh thu từ hoạt động đầu tư tài chính năm 2006 đạt 52,9 tỷ VND, tăng 17,5% so với năm trước. Hoạt động đầu tư tài chính của VINARE tập trung vào việc góp vốn cổ phần vào các công ty bảo hiểm mới thành lập, mua trái phiếu doanh nghiệp, ngân hàng, khai thác diện tích cho thuê và đầu tư vốn nhân rồi.

Tổng lợi tức trước thuế năm 2006 đạt 70 tỷ VND, tăng hơn 27% so với năm trước và vượt 17% so với kế hoạch đề ra. Cổ tức dự kiến chia cho các cổ đông là 13%.

Đăng ký giao dịch cổ phiếu tại Trung tâm giao dịch chứng khoán Hà Nội

Thực hiện Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông về việc đăng ký giao dịch cổ phiếu của VINARE tại Trung tâm giao dịch chứng khoán Hà Nội, cổ phiếu của Tổng công ty với mã giao dịch VNR đã chính thức khai trương giao dịch tại sàn Hà Nội vào ngày 13/3/2006. Khối lượng cổ phiếu được phép giao dịch ngay là 959.000 cổ phiếu, tương đương 9,59 tỷ VND mệnh giá.

Phiên giao dịch đầu tiên đã thành công tốt đẹp với giá giao dịch trung bình là 34.500 VND/1 cổ phiếu. Tính đến nay qua 185 phiên giao dịch, tổng số cổ phiếu VINARE giao dịch qua sàn là 671.260 cổ phiếu, tương đương mệnh giá là 6,7 tỷ VND. Giá giao dịch tại phiên ngày 29/12/2006 đạt 47.600 VND/1 cổ phiếu.

Định hướng phát triển trong thời gian tới

Năm 2007 Tổng công ty chủ trương tăng cường hợp tác toàn diện với các cổ đông nhằm tăng cường trao đổi dịch vụ, từng bước xây dựng thị trường tái bảo

hiểm lành mạnh, hỗ trợ tối đa lẫn nhau trong kinh doanh tái bảo hiểm. Tổng công ty sẽ tổ chức tổng kết, đánh giá việc thực hiện thỏa thuận tái bảo hiểm giữa các cổ đông, hoạch định chính sách thu hút dịch vụ, trao đổi dịch vụ trong thị trường, chuẩn bị đầy đủ các điều kiện thích ứng khi quy định tái bảo hiểm bắt buộc hết hiệu lực và các cổ đông sáng lập có sự thay đổi về mô hình hoạt động, hình thức sở hữu vốn. Tổng công ty cũng tăng cường mở rộng quan hệ hợp tác quốc tế, đặc biệt chú trọng quan hệ trong khu vực, nâng dần thị phần nhận tái bảo hiểm từ thị trường nước ngoài, đặc biệt là đối với các tổ chức tái bảo hiểm có dịch vụ chuyên nhượng lại cho VINARE trong những năm qua.

Với những cơ hội mới mở ra cho nền kinh tế sau khi Việt Nam đã gia nhập WTO và dự báo tốc độ tăng trưởng kinh tế đạt 8,2% - 8,5%, thị trường bảo hiểm phi nhân thọ trong nước sẽ tiếp tục duy trì đà tăng trưởng với tốc độ 15%-17%. Tuy nhiên, tình trạng cạnh tranh trên thị trường cũng sẽ diễn ra rất gay gắt, các công ty bảo hiểm gốc với khả năng tài chính ngày càng tăng cũng không ngừng nâng mức giữ lại qua các năm. Những yếu tố này ảnh hưởng không nhỏ đến kế hoạch hoạt động kinh doanh của VINARE trong năm tới. Do đó kế hoạch Tổng công ty đặt ra cho năm 2007 là doanh thu phí nhận tái bảo hiểm đạt 790 tỷ VND, phí giữ lại đạt 180 tỷ VND, phí nhượng cho thị trường trong nước đạt 208 tỷ VND, thu đầu tư đạt 55 tỷ VND, lợi tức trước thuế dự kiến vẫn đạt mức tăng trưởng trên 7%. ■